

## ASN ผู้นำดิจิทัลอินชัวร์นซ์ เตรตวันแรกสนั่นเหนือจอง

**ทินหุ้น** - ASN มั่นใจหุ้นเข้าเตรตวันแรก (12 พ.ค.)  
เหนือจองจากราคา IPO ที่ 6.00 บาท หลังโบรกเกอร์  
ราคาเหมาะสมสูงสุดที่ 8.40 บาทต่อหุ้น สองปัจจัย  
พื้นฐานแข็งแกร่ง มีทิศทางเติบโตโดดเด่นจาก  
การต่อยอดธุรกิจสู่ธุรกิจ E-Commerce และดิจิทัล  
อินชัวร์นซ์ ขณะที่ราคาหุ้นมีส่วนลดกว่า 45%

นายธวัชชัย ชีวานนท์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท  
เอเอสเอ็น โบรกเกอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ ASN  
ผู้ประกอบการธุรกิจนายหน้าประกันวินาศภัย ประกัน  
รถยนต์ ประกันชีวิต → → → **อ่านหน้า 2**



ธวัชชัย ชีวานนท์

### ➔ ASN (ต่อจากหน้า 1)

และประกันสุขภาพ ระดับแนวหน้าของประเทศไทย เปิด  
เผยว่า การซื้อขายหุ้น ASN วันแรกในตลาดหลักทรัพย์  
mai ในวันที่ 12 พฤษภาคมนี้ มั่นใจว่าหุ้น ASN ที่  
เข้าซื้อขายวันแรกจะได้รับการตอบรับเป็นอย่างดีจากนัก  
ลงทุน และสามารถยืนเหนือราคาจองได้ เพราะบริษัท  
มีปัจจัยพื้นฐานที่แข็งแกร่ง และมีทิศทางเติบโตที่  
ชัดเจน

#### ● **ระดมทุนขยายธุรกิจ**

จากที่บริษัทอยู่ในอุตสาหกรรมประกันภัยและ  
ประกันชีวิตในประเทศไทยที่มีการเติบโตอย่างแข็งแกร่ง  
ประการสำคัญ อยู่ในกระแสฟินเทค (Financial  
Technology) ที่กำลังมาแรง และกำลังเข้าสู่ธุรกิจ  
E-Commerce และ ดิจิตอล อินชัวร์นซ์ ซึ่งการพัฒนา  
Platform E-Commerce จะทำให้ ASN สามารถให้  
บริการลูกค้าได้ทุกกลุ่มและครบวงจร ถือเป็นพลิก  
โฉมธุรกิจของบริษัท สู่ดิจิทัล โบรกเกอร์ อย่างแท้จริง  
ซึ่งจะสร้างความมั่นใจให้กับนักลงทุนได้เป็นอย่างดี

“เชื่อว่าทิศทางเติบโตที่ค่อนข้างเด่นชัดของ  
ASN บวกกับเงินที่ได้จากการระดมทุนจะนำไปใช้ใน  
การขยายธุรกิจเพื่อเข้าสู่ธุรกิจ E-Commerce และ  
ดิจิทัล อินชัวร์นซ์ อย่างเต็มตัว รองรับการเปลี่ยนแปลง

พฤติกรรมของผู้บริโภคในยุคดิจิทัล ที่หันมาซื้อสินค้า  
และบริการผ่านอินเทอร์เน็ตและสมาร์ตโฟนมากยิ่งขึ้น  
ถือเป็นโอกาสที่บริษัทจะดำเนินธุรกิจเชิงรุกเพื่อเพิ่มส่วน  
แบ่งจากตลาดที่มีมูลค่ามหาศาล” นายธวัชชัยกล่าว

นางสาวพัชพร สรรคบุรณรักษ์ กรรมการผู้จัดการ  
ฝ่ายวาณิชธนกิจ บริษัทหลักทรัพย์ เคจีไอ (ประเทศไทย)  
จำกัด (มหาชน) ในฐานะแกนนำในการจัดจำหน่ายหุ้น  
สามัญเพิ่มทุน กล่าวว่า หุ้น ASN ที่เข้าซื้อขายใน  
ตลาดหลักทรัพย์ mai ในวันที่ 12 พฤษภาคมนี้ จะได้  
รับความสนใจจากนักลงทุน และยืนเหนือราคาจองได้

#### ● **มั่นใจยืนเหนือจอง**

สำหรับเม็ดเงินจากการขาย IPO ที่ได้รับไปใช้ทั้ง  
ขยายธุรกิจเดิมด้วยการขยาย Seat พนักงานขายทาง  
โทรศัพท์ อีก 100 Seat ซึ่งจะช่วยให้รายได้จากช่อง  
ทางการขายเดิมของบริษัทเติบโตอย่างแข็งแกร่ง โดย  
โครงการนี้จะเริ่มตั้งแต่ไตรมาส 2/2559 และนำไปต่อ  
ยอดธุรกิจใหม่ด้วยโครงการพัฒนาระบบ E-Commerce  
ที่จะเป็นการต่อยอดการพัฒนา Platform ในการขาย  
ประกันออนไลน์อย่างครบวงจร สามารถเสนอบริการ  
One Stop Service ให้แก่ลูกค้าได้ตั้งแต่การค้นหาข้อมูล  
ด้านประกัน การเปรียบเทียบ การสั่งซื้อ การชำระเงิน  
รวมไปถึงการรับกรมธรรม์ ได้อย่างเบ็ดเสร็จ